CRM / Sales Manager (m/f/d)

Schwerpunkt B2B

DAS RICHTIGE TEAM: GROWTH HACK NO. 1!

Genau dieses Mindset verkörpert unser Growth A-Team.

Wir „hacken“ einerseits täglich an unserer eigenen Wachstumsstrategie für unsere Dienstleistungs- und SaaS-Produkte. Andererseits für unsere Kunden, bestehend aus Startups und Unternehmenskunden in Form von Keynotes, Bootcamps und dem Unlock Growth Team Accelerator - natürlich alles digital.

Jedes der bislang 8 Teammitglieder verfügt natürlich über seine ganz individuelle Expertise wie z. Bsp...Sales, Content Creation, Customer Success Management, Data Driven Experimentation, CRM, Performance Marketing, Events usw. Jeder hat seine eigene Expertise und den eigenen Anspruch, in seiner/ihrer Disziplin wirklich der/die Beste zu werden - das Growth Hacking Mindset. Wir sind einfach besessen davon, ständig neue Ideen zu generieren, zu testen und bei Erfolg in ein skalierendes System zu gießen.

Genau mit dieser Energie stecken wir auch unsere Kunden an und verleihen ihnen eine besondere Superpower, die den Unterschied zwischen disruptieren und disruptiert werden ausmachen kann.

BEDINGUNGSLOSES LERNEN!

Keine Angst, wir fragen nicht nach Deinem Lebenslauf.

Warum? Ganz einfach, weil es uns nicht so wichtig ist, wie deine persönliche Haltung immer weiter zu lernen, neugierig zu sein, neue Ideen umzusetzen und so mit uns an der gemeinsam entwickelten Mission von Unlock Growth zu arbeiten.

WEN WIR SUCHEN?

Du brennst für Growth. Du liebst Menschen und die Interaktion?

Die echten Probleme der Kunden herauszufinden und sie für eine Lösung zu begeistern, gibt dir Energie?

Du kannst Deine Aufgaben und deine Zeit gut priorisieren und bist du ein echter Team-Player?

Du probierst gern neue Ideen aus und kannst anschließend die richtigen Schlüsse daraus ziehen?

Du lebst den natürlichen Verkauf ohne unnötig Druck auf die Kunden auszuüben - ganz authentisch eben.

Du beherrschst die grundsätzlichen Regeln des B2B Vertriebs und bist jederzeit willig, dich auf neue Gegebenheiten einzustellen?

Dann musst Du dich bewerben. Du wirst ein wichtiger Baustein in unserem perfekt eingespielten

Marketing-Sales Funnel, der gerade aus allen Nähten platzt.

Du übernimmst die volle Verantwortung für neue Leads - vom Start bis zum Abschluss des Kunden. Du erhältst die volle Unterstützung des gesamten Teams, bestehend aus einem Growth Coach und weiteren Sales-Kolleg:innen.

Damit machst Du dich zum zentralen Baustein unserer eigenen Wachstumsstrategie.

Besonders an diesem Job ist, dass Du genau diese Expertise “CRM / Sales für B2B” auch als Coach an unsere Kunden weitergeben darfst. Somit triffst Du unzählige weitere Companies, Business Modelle und Menschen dahinter, so dass deine Lernkurve exponentiell steilgehen wird. Klingt gut? Dann gibt's hier im PDF alle Details...und danach geht's ab zum schnellsten Bewerbungsformular im DACH-Raum ;-)

Du brennst für Growth. Du brennst für Ideen und dafür, diese in High-Speed auszuprobieren, um schnell **zu lernen, was funktioniert** und **was nicht**.

Zudem solltest Du natürlich Lust haben,

...in einem hochmotivierten Team zu arbeiten, was Dich garantiert mit dem Growth Mindset anstecken wird...

...jeden Tag neue Disziplinen im Digital-Marketing, der Social Media Welt, der Conversion-Optimierung, dem Produkt- und Innovationsmanagement oder im Aufbau eines Scale-Up Unternehmens von der Picke an zu lernen...

...orts- und zeitunabhängig zu arbeiten – aber trotzdem permanent mit dem Team im Austausch zu sein...

...Deine Kohle mit etwas zu verdienen, was Dich erfüllt und Dir so viel Spaß macht, dass es sich nicht nach Arbeiten anfühlt...

Challenge accepted? Dann füll einfach das schnellste Bewerbungsformular der Welt aus und wir melden uns bei Dir...

👉 https://forms.gle/7u2obny2vKAy2GGj8

FAKTEN DIE DIR VLT. NOCH FEHLEN:

Berufserfahrung:

- Nachweisliche Ergebnisse im CRM und/oder Sales in echten Projekten (für eigene, Startup- oder Unternehmensprojekte). Berufsjahre sind uns nicht so wichtig wie echte Learnings in diesem Bereich.

Sprachen:

- Deutsch und Englisch

Industrie / Bereich:

- Marketing & Werbung, Social Media, Beratung, Growth

Anstellungsart:

- Festanstellung

Anstellungsbeginn:

- Ab sofort

Ort:

- Arbeits-Loft mit Wohlfühl-Atmosphäre, Palmen, Aquarium und der bequemsten Arbeitscouch mitten im Herzen der schönsten Stadt Deutschlands, Köln.
- Das Team arbeitet vollständig remote. Feste Team-Termine im Kölner Büro werden frühzeitig kommuniziert und finden maximal einmal im Monat statt.
- Natürlich sind wir mit einer Top-Infrastruktur fürs Remote Arbeiten ausgestattet - Tools, Hardware, Methoden...

Immer noch hier? Wir freuen uns Dich kennenzulernen...

👉 https://forms.gle/7u2obny2vKAy2GGj8