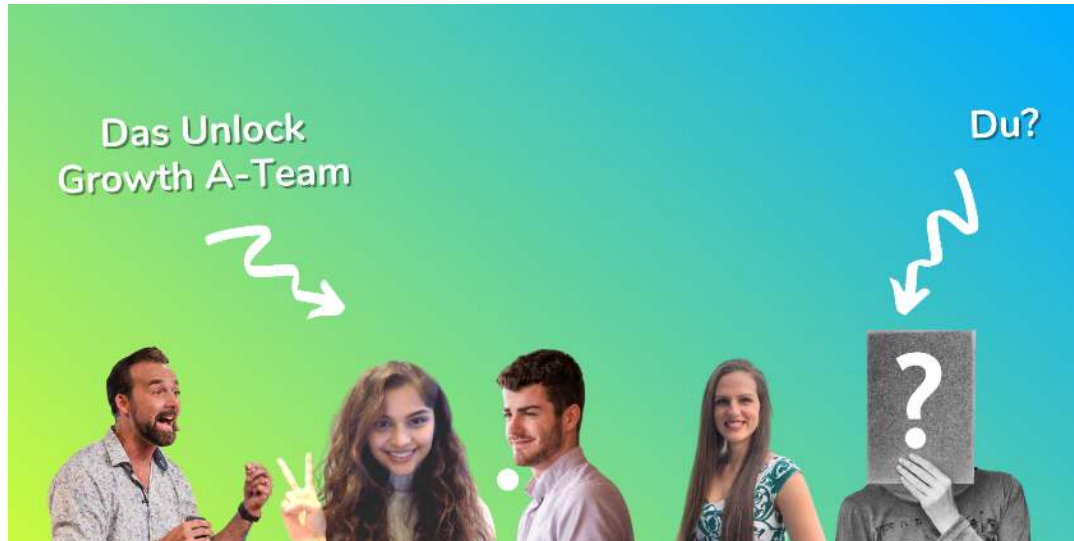


Sales Manager (m/f/d)

mit Schwerpunkt B2B Inbound Marketing



DAS RICHTIGE TEAM. GROWTH HACK NO. 1!

Genau dieses Mindset verkörpert unser Unlock Growth A-Team.

Wir „hacken“ einerseits täglich an unserer eigenen Wachstumsstrategie für unsere Service- und Tech Produkte. Andererseits für Startups-, Scaleups und Unternehmenskunden in Form von Keynotes, Bootcamps und Accelerator Programmen.

Jedes der bislang 6 Teammitglieder verfügt natürlich über seine ganz individuelle Expertise wie zum Beispiel. Sales, Content Marketing, Performance Marketing, Agiles Projektmanagement, Events usw. Jeder hat seine Spezialität. Was uns jedoch alle eint, ist ein ausgeprägtes Growth Hacking Mindset. Wir sind einfach besessen davon, neue Ideen zu generieren, zu testen und bei Erfolg in ein skalierendes System zu gießen.

Genau mit dieser Energie stecken wir auch unsere Kunden an und verleihen ihnen eine besondere Superpower, die den Unterschied zwischen disruptieren und disruptiert werden ausmachen kann.

Genau das ist auch unsere Unternehmens-Vision:
UNLOCK GROWTH - Schreibe Deine persönliche Wachstums-Story mit uns!

BEDINGUNGSLOSES LERNEN!

Keine Angst, wir fragen nicht nach Deinem Lebenslauf.

Warum? Ganz einfach, weil er uns nicht so wichtig ist, wie Deine Einstellung immer weiter zu lernen, neue Ideen umzusetzen und so mit uns an der gemeinsam entwickelten Unternehmens-Vision zu arbeiten.

WAS WIR SUCHEN?

Du brennst für das was Du tust, für die Generierung neuer Ideen und dafür diese in High-Speed auszuprobieren...

Du bist super empathisch und kannst Dich in die Bedürfnisse deiner potenziellen Kunden unfassbar gut hineinversetzen...

Du hast mega viel Spaß an der Kommunikation mit Menschen und diese von Deiner unserer Idee zu überzeugen. Du haßt langweilige Online-Werbung & dumme, unpersönliche Sales-Skripte genau wie wir. Du hast Lust die natürliche Verbindung zwischen unserem professionellen Content-, sowie Event-Marketing und der Conversion zum Kunden zu sein? Du bist dir natürlich dieser Verantwortung bewusst und hast natürlich richtig Bock diesen Prozess immer weiter zu perfektionieren?

Dann sieht das jetzt schon mal ganz gut aus..bis hier hin. Weiter geht's...

Zudem solltest Du natürlich Lust haben,

...in einem hochmotivierten Team zu arbeiten was Dich garantiert mit dem Growth Hacking Mindset anstecken wird...

...jeden Tag neue Disziplinen im Online-Marketing, Social Selling, der Conversion-Optimierung und im Aufbau eines Scale-Up Unternehmens von der Picke an zu lernen...

...orts- und zeitunabhängig zu arbeiten – aber trotzdem permanent mit dem Team im Austausch zu sein...

...Deine Kohle mit etwas zu verdienen, das Dich erfüllt und dir so viel Spaß macht, dass es sich nicht nach Arbeiten anfühlt...

...Deine Expertise auch an unsere Kunden weiterzugeben...

Challenge accepted? Dann füll einfach das schnellste Bewerbungsformular der Welt aus und wir melden uns bei Dir...

 <https://www.unlock-growth.com/team>

FAKTEN DIE DIR VLT. NOCH FEHLEN:

Berufserfahrung:

- Studium und/oder Praktika im Bereich B2B Marketing, Vertrieb, Consulting sind wünschenswert.

Industrie / Bereich:

- Digitales Marketing, Social Media, Beratung, Productized Services, Growth, Tech

Anstellungsart:

- Festanstellung Teilzeit oder Vollzeit

Anstellungsbeginn:

- Ab sofort

Ort:

- Festes Office mit sehr schönem Ausblick über Köln, Palme, Kühlschrank und der bequemsten Arbeitscouch mitten im Herzen der schönsten Stadt Deutschlands. Das Team arbeitet 100% Remote und erscheint regelmäßig freiwillig im Office weils schön ist.